

Als Spezialist für Komplettlösungen im Bereich Intralogistik, Automatisierungs- und Steuerungstechnik, bedient unser Mandant mit Firmensitz in der Metropolregion Stuttgart, seit vielen Jahren weltweit zahlreiche Kunden unterschiedlichster Größe und Branchen.

Für den Standort im **Landkreis Heilbronn** suchen wir im Rahmen einer **Direktvermittlung (Festeinstellung im Unternehmen)** ab sofort eine/n

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst m/w/d

Sie arbeiten eng mit den internen Schnittstellen des Unternehmens zusammen und konzipieren gemeinsam Lösungen für Kundenanforderungen im Bereich der Lager- und Fördertechnik.

Ihre Aufgaben:

- Erstellen von Konzepten und Lösungen für Kundenanforderungen mit dem Schwerpunkt Lager- und Fördertechnik
- Abstimmung mit Technologiezulieferern für die Gesamtlösung mit Fokus auf die Lösungsanforderung der Kunden unter technischen und wirtschaftlichen Gesichtspunkten
- Erstellung von Kundenpräsentationen für die Lösungsvorstellung beim Kunden
- Erstellung der Projektkalkulation, Angeboten und Prozessbeschreibungen
- Abstimmung mit den internen Schnittstellen
- Ausarbeitung von Systemlösungen in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Vertriebsaußendienst

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik oder vergleichbare Qualifikation. Gerne auch eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Zusatzqualifikation als Techniker, Meister oder mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb - Bereich Automatisierungstechnik und Maschinenbau
- Gute CAD-Kenntnisse sind von Vorteil
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Kommunikationsfähigkeit, Freude an der Arbeit im Team sowie eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise runden Ihr Profil ab

Angebot / Benefits:

- Es erwartet Sie ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem erfolgreichen, modernen Unternehmen mit einer angenehmen Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Jahresurlaub
- Business Bike auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Vergütung
- Weihnachts- und Urlaubsgeld, VWL, betriebliche Altersvorsorge sowie private Krankenzusatzversicherung durch den Arbeitgeber

Haben wir Ihren Geschmack getroffen?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen!

Bitte geben sie Ihren frühesten Eintrittstermin sowie Ihre Einkommenserwartung mit an und senden uns bevorzugt per E-Mail, Ihre Bewerbungsunterlagen zu.

PESC Consulting E-Mail d.scholz@pesc-consulting.de Königstr. 27 70173 Stuttgart

Ansprechpartnerin Frau Daniela Scholz Tel. 0711-49050277