

Unser Mandant mit Sitz im **Raum Ludwigsburg**, ist ein innovatives Unternehmen und Teil einer führenden Unternehmensgruppe im Bereich der Messtechnik. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir im Rahmen einer Direktvermittlung ab sofort eine/n engagierte/n

### **Key Account Manager (m/w/d) - Messtechnik**

Sie verfügen über technisches Verständnis, eine ausgeprägte Kundenorientierung und bringen Erfahrung im B2B-Vertrieb mit? Dann bieten wir Ihnen die Chance, in einem fortschrittlichen Unternehmen der Messtechnikbranche eine zentrale Rolle im Key Account Management zu übernehmen. In dieser Position betreuen Sie nationale und internationale Schlüsselkunden, verantworten die erfolgreiche Umsetzung von Kundenprojekten und wirken aktiv an der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie mit.

#### **Ihre Aufgaben:**

- Projektabwicklung von der Implementierung bis zur Inbetriebnahme
- Betreuung und Weiterentwicklung internationaler Key Accounts
- Identifikation von Wachstumschancen und Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Durchführung von Wettbewerbsanalysen und Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Technische Kundenberatung per Telefon, E-Mail und vor Ort
- Durchführung von Schulungen für Kunden, Händler und Partner
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Händlern, auf Messen und Veranstaltungen
- Angebotserstellung, -kalkulation und Nachverfolgung laufender Aufträge
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Schnittstellenfunktion zwischen Vertrieb und Service
- Verantwortung für die Umsatz- und Ergebnisziele der Abteilung

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Messtechnik, Automatisierungs- oder Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen (mit technischer Vertiefung) oder vergleichbar (z.B. Technikerabschluss mit Erfahrung in Messtechnik oder Projektmanagement)
- Erfahrung im Vertrieb, Service, idealerweise im B2B Umfeld
- Praxis im Projektmanagement und in der Kundenbetreuung
- Nachweisbare Erfolge im Key-Account-Management
- Hohes technisches Verständnis und Begeisterung für Messtechnik
- Lösungsorientierte Arbeitsweise und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft

#### **Wir bieten:**

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Möglichkeit zum Homeoffice
- Ein attraktives Gehaltspaket sowie zusätzliche Benefits und Sozialleistungen
- Einen Firmenwagen

#### **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

**Bitte senden Sie Ihre Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [d.scholz@pesc-consulting.de](mailto:d.scholz@pesc-consulting.de)**

#### **Ansprechpartnerin:**

Frau Daniela Scholz | Telefon: 0711-49050277

#### **PESC Consulting**

Königstraße 27, 70173 Stuttgart