

Unternehmen

Unser Mandant ist ein erfolgreiches Automobilunternehmen mit starkem Markenportfolio und hohem Qualitätsanspruch im Verkauf und Service.

Zur Weiterentwicklung und Leitung des Verkaufsteams an zwei Standorten im **Raum Göppingen und Esslingen** suchen wir eine erfahrene und engagierte Führungspersönlichkeit als

Verkaufsleiter Gebrauchtwagen (m/w/d)

Aufgaben

- Strategische und operative Gesamtverantwortung für den Gebrauchtwagenvertrieb an zwei Standorten mit einem Verkaufsvolumen von über 1.500 Fahrzeugen jährlich
- Fachliche und disziplinarische Führung der Gebrauchtwagenverkaufsteams beider Niederlassungen
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Vertriebs-, Marketing- und Sales-Strategien
- Steuerung der Ziel- und Ergebniserreichung sowie Verantwortung für Budgetplanung und -kontrolle
- Monitoring und Reporting relevanter Kennzahlen (KPI) zur nachhaltigen Leistungssteuerung
- Sicherstellung eines reibungslosen Ablaufs im Gebrauchtwagenverkauf und kontinuierliche Optimierung der Prozesse
- Planung, Steuerung und Überwachung der Abteilungsergebnisse unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher Zielgrößen

Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung, einem betriebswirtschaftlichen Studium oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung als zertifizierte Verkaufsleitung, idealerweise in einem markengebundenen Autohaus
- Nachweisbare Erfolge in der Führung und Ergebnisverantwortung im Gebrauchtwagensegment
- Fundierte Kenntnisse in Vertrieb, Marketing und Betriebswirtschaft sowie ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Hohe Führungs- und Sozialkompetenz kombiniert mit überzeugender Kommunikations- und Verhandlungssicherheit
- Analytisches Denkvermögen, strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigeninitiative

Angebot

- Anspruchsvolles Aufgabengebiet in einem erfolgreichen Unternehmen mit wertschätzender Unternehmenskultur
- Unbefristete Festeinstellung mit langfristiger Perspektive
- Vielfältige Schulungs- und Entwicklungsmöglichkeiten durch den Arbeitgeber
- Attraktives Vergütungspaket inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Unfallversicherung, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, 30 Tage Urlaub sowie wechselnde attraktive Angebote für Mitarbeitende

Bewerbung

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen – bevorzugt per E-Mail, inklusive Angaben zum Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an: d.scholz@pesc-consulting.de

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne vorab telefonisch zur Verfügung.

Ansprechpartnerin: Frau Daniela Scholz Tel. 0711 / 49050277

PESC Consulting Königstraße 27 70173 Stuttgart
www.pesc-consulting.de