

Unser Auftraggeber ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen mit Fokus auf hochwertige Rohstofflösungen.

**Sie kommen aus dem pharmazeutischen, chemischen oder kosmetischen Umfeld und möchten Ihre Erfahrung in einer beratungsintensiven Vertriebsrolle einbringen?**

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir ab sofort eine/n  
**Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Kosmetik & Home Care**

#### **Ihre Aufgaben**

- Vertriebliche Betreuung eines definierten Kunden- und Marktgebiets im nationalen sowie internationalen Umfeld
- Pflege, Ausbau und strategische Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktive Identifikation neuer Marktpotenziale sowie Gewinnung von Neukunden und Projekten
- Entwicklung kundenspezifischer Konzepte und anwendungsorientierter Lösungen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung bestehender Produkte sowie bei der Einführung neuer Lösungen
- Verantwortung für Umsatz- und Absatzziele im eigenen Verantwortungsbereich
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung geeigneter Vertriebs- und Vermarktungsstrategien
- Regelmäßiges Reporting relevanter Kennzahlen an die Geschäftsleitung

#### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im pharmazeutischen, chemischen oder kosmetischen Umfeld, z. B. als Pharmazeutisch-technische Assistenz (PTA), Chemisch-technische Assistenz (CTA) oder vergleichbare Qualifikation
- Alternativ fundierte Grundkenntnisse aus dem Herstellungsumfeld, z. B. in der Kosmetik-, Pharma- oder Rohstoffproduktion
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktstärke sowie ein sicheres, professionelles Auftreten
- Affinität zu kosmetischen Anwendungen oder angrenzenden Marktsegmenten; branchenspezifische Kenntnisse sind von Vorteil
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Engagement und Umsetzungsstärke
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Regelmäßige nationale und internationale Reisetätigkeit (ca. 35–40 %)

#### **Das Angebot**

- Langfristig angelegte Position mit internationalem Bezug und Entwicklungsperspektive
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche Sonderleistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bonussystem für eingereichte Verbesserungsvorschläge
- Business-Bike-Leasing
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen
- Attraktive Rahmenbedingungen in einem international tätigen mittelständischen Unternehmen

#### **Ihre Bewerbung**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt per E-Mail.

**Ansprechpartnerin:** Frau Daniela Scholz

**E-Mail:** d.scholz@pesc-consulting.de

**Telefon:** 0711 49050277

PESC Consulting  
Königstraße 27  
70173 Stuttgart