

Unser Auftraggeber ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen mit Fokus auf hochwertige Rohstofflösungen.

Sie haben Freude an beratungsintensivem Vertrieb und interessieren sich für Produkte im Bereich Kosmetik und Home Care sowie die eingesetzten Rohstoffe.

In der Zusammenarbeit mit internationalen Kunden fühlen Sie sich wohl und kommunizieren sicher auf Deutsch und Englisch.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir ab sofort eine/n

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Bereich Kosmetik & Home Care

Ihre Aufgaben

- Vertriebliche Betreuung eines definierten Kunden- und Marktgebiets im nationalen sowie internationalen Umfeld
- Pflege, Ausbau und strategische Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktive Identifikation neuer Marktpotenziale sowie Gewinnung von Neukunden und Projekten
- Entwicklung kundenspezifischer Konzepte und anwendungsorientierter Lösungen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung bestehender Produkte sowie bei der Einführung neuer Lösungen
- Verantwortung für Umsatz- und Absatzziele im eigenen Verantwortungsbereich
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung geeigneter Vertriebs- und Vermarktungsstrategien
- Regelmäßiges Reporting relevanter Kennzahlen an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im beratungsintensiven Umfeld
- Kenntnisse aus dem kosmetischen, chemischen oder technischen Umfeld von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Alternativ Erfahrung aus Industrie, Technik, Handel oder vergleichbaren Branchen mit erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Abschlussstärke sowie professionelles Auftreten
- Eigeninitiative, Verbindlichkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu nationaler und internationaler Reisetätigkeit (ca. 35–40 %)

Das Angebot

- Langfristig angelegte Position mit internationalem Bezug und Entwicklungsperspektive
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche Sonderleistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bonussystem für eingereichte Verbesserungsvorschläge
- Business-Bike-Leasing
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen
- Attraktive Rahmenbedingungen in einem international tätigen mittelständischen Unternehmen

Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt per E-Mail.

E-Mail: d.scholz@pesc-consulting.de

Ansprechpartnerin: Frau Daniela Scholz

Telefon: 0711 49050277

PESC Consulting
Königstraße 27
70173 Stuttgart