

Unser Auftraggeber ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen.

Sie verfügen über eine fachliche Grundlage in den Agrarwissenschaften, der Tiermedizin oder im Produktmanagement und möchten diese im Vertrieb gezielt einsetzen?

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir ab sofort eine/n
Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Tierernährung / Animal Nutrition

Ihre Aufgaben

- Vertriebliche Betreuung eines definierten Kunden- und Marktgebiets im nationalen sowie internationalen Umfeld
- Pflege, Ausbau und strategische Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktive Identifikation neuer Marktpotenziale sowie Gewinnung von Neukunden und Projekten inkl. Verantwortung für Umsatz- und Absatzziele
- Entwicklung kundenspezifischer Konzepte und anwendungsorientierter Lösungen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung bestehender Produkte sowie bei der Einführung neuer Lösungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung geeigneter Vertriebs- und Vermarktungsstrategien
- Regelmäßiges Reporting relevanter Kennzahlen an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder Veterinärmedizin mit Schwerpunkt Tierernährung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Berufserfahrung im Bereich Produktmanagement oder Vertrieb
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktstärke sowie ein sicheres, professionelles Auftreten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Engagement und Umsetzungsstärke
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Anwenderkenntnisse von MS-Office
- Regelmäßige nationale und internationale Reisetätigkeit (ca. 35–40 %)

Das Angebot

- Langfristig angelegte Position mit internationalem Bezug und Entwicklungsperspektive
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche Sonderleistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bonussystem für eingereichte Verbesserungsvorschläge
- Business-Bike-Leasing
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen
- Attraktive Rahmenbedingungen in einem international tätigen mittelständischen Unternehmen

Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt per E-Mail.

Ansprechpartnerin: Frau Daniela Scholz

E-Mail: d.scholz@pesc-consulting.de

Telefon: 0711 49050277

PESC Consulting
Königstraße 27
70173 Stuttgart