

Unser Auftraggeber ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen.

**Sie verfügen über eine fachliche Grundlage in den Agrarwissenschaften, der Tiermedizin oder im Produktmanagement und möchten diese im Vertrieb gezielt einsetzen?**

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir ab sofort eine/n  
**Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Tierernährung / Animal Nutrition**

#### **Ihre Aufgaben**

- Vertriebliche Betreuung eines definierten Kunden- und Marktgebiets im nationalen sowie internationalen Umfeld
- Pflege, Ausbau und strategische Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktive Identifikation neuer Marktpotenziale sowie Gewinnung von Neukunden und Projekten inkl. Verantwortung für Umsatz- und Absatzziele
- Entwicklung kundenspezifischer Konzepte und anwendungsorientierter Lösungen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung bestehender Produkte sowie bei der Einführung neuer Lösungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung geeigneter Vertriebs- und Vermarktungsstrategien
- Regelmäßiges Reporting relevanter Kennzahlen an die Geschäftsleitung

#### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder Veterinärmedizin mit Schwerpunkt Tierernährung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Berufserfahrung im Bereich Produktmanagement oder Vertrieb
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktstärke sowie ein sicheres, professionelles Auftreten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Engagement und Umsetzungsstärke
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Anwenderkenntnisse von MS-Office
- Regelmäßige nationale und internationale Reisetätigkeit (ca. 35–40 %)

#### **Das Angebot**

- Langfristig angelegte Position mit internationalem Bezug und Entwicklungsperspektive
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche Sonderleistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bonussystem für eingereichte Verbesserungsvorschläge
- Business-Bike-Leasing
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen
- Attraktive Rahmenbedingungen in einem international tätigen mittelständischen Unternehmen

#### **Ihre Bewerbung**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt per E-Mail.

**Ansprechpartnerin:** Frau Daniela Scholz

**E-Mail:** d.scholz@pesc-consulting.de

**Telefon:** 0711 49050277

PESC Consulting  
Königstraße 27  
70173 Stuttgart