

## **Packende Lösung für Ihren Erfolg!**

Als Spezialist und Systempartner für Verpackungen, hat sich unser Mandant zu einem führenden Dienstleister in diesem wachsenden Bereich etabliert und kennt daher den weltweiten Verpackungsmarkt sehr gut. Im Unternehmen mit Sitz im Rems-Murr-Kreis, werden seit 30 Jahren innovative, wirtschaftliche Prozess-, Logistik- und Verpackungslösungen entwickelt und realisiert.

Zur Betreuung regionaler Gebiete in Baden Württemberg und teilweise Bayern, suchen wir im Rahmen einer Direktvermittlung ab Frühjahr 2021 eine/n

### **Account Manager Außendienst m/w/d**

Sie bringen bereits mehrjährige Berufserfahrung als Außendienstmitarbeiter mit und kennen die Strukturen von mittelständischen Unternehmen, bevorzugt in der Logistik oder in der Verpackungsbranche. Ihre gewinnende, freundliche Wesensart zeichnet sich aus durch Verkaufstalent, Überzeugungskraft, Empathie und Kommunikationsstärke. Der Umgang mit Menschen bereitet Ihnen Freude und Ihr Verständnis für technische Zusammenhänge rundet Ihr Profil ab.

#### **Ihre Aufgaben im Einzelnen sind:**

- Kundenberatung und Kundenbetreuung
- Neukundengewinnung
- Terminplanung und eigenständige Betreuung der regionalen Vertriebsgebiete (Postleitzahl 74, 75 und teilweise 97)
- Ausbau des Firmennetzwerkes, Aufspüren neuer Märkte, Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Durchführung von Verkaufsgesprächen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Angebotsverfolgung

#### **Das bringen Sie mit:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung z.B. als Industrie- oder Groß und Außenhandelskaufmann
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb / Außendienst eines mittelst. Unternehmens, bevorzugt in der Logistik oder Verpackungsbranche
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen (Excel, Word, Powerpoint ), ERP System
- Reisebereitschaft, Führerschein der Klasse B
- Kaufmännisches und unternehmerisches Denken
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit
- Strukturierte, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise

#### **Das können Sie erwarten:**

- Ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit langfristigen Perspektiven in einem Unternehmen mit flacher Hierarchie und einem angenehmen Betriebsklima
- Eine intensive Einarbeitung und Schulung
- Übernahme des umsatzstärksten Gebiets
- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Home Office
- Ein attraktives Vergütungspaket mit hohem Fixgehalt und Erfolgsprovision

Spricht unser Angebot Sie an? Dann freuen wir uns auf ihre Bewerbungsunterlagen.

Bitte geben Sie Ihren frühesten Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung mit an und bewerben sich unter:

**PESC Consulting** Frau Daniela Scholz

Postfach 1102 71283 Weissach **E-Mail** [d.scholz@pesc-consulting.de](mailto:d.scholz@pesc-consulting.de)

Ansprechpartnerin Frau Daniela Scholz Tel. 07044-233234

Geforderte Anlagen: Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse

Unsere Datenschutzerklärung entnehmen Sie bitte unserer Internetseite

<https://pesc-consulting.de/datenschutzerklaerung/>