

Als Spezialist für Komplettlösungen im Bereich Intralogistik, Automatisierungs- und Steuerungstechnik, bedient unser Mandant mit Sitz in der Metropolregion Stuttgart, weltweit zahlreiche Kunden in unterschiedlicher Größe und Branchen.

Im Rahmen einer Direktvermittlung suchen wir zeitnah und nach Absprache eine/n

Account Manager m/w/d - Vertriebsaußendienst

Sie schätzen Herausforderungen, wollen neue Ziele erreichen und stellen sich gerne anspruchsvollen Aufgaben. Der Umgang mit Menschen macht Ihnen Spaß und bereitet Ihnen Freude. Ihre qualifizierte Ausbildung und Ihre bereits gewonnene Berufserfahrung, bilden eine gute Basis für eine Zusammenarbeit auf hohem Niveau.

Ihre Aufgaben im Einzelnen sind:

- Persönliche Kundenpflege im Vertriebsgebiet
- Ausbau und Aufbau des Kundenstamms
- Ausarbeitung von Lösungen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung und dem Vertriebsinnendienst sowie Vorstellung des Angebots inklusive technische und kommerzielle Ausarbeitung
- Marktbeobachtung und Marktanalyse, erkennen von Chancen, Marktentwicklungen und Generierung von Leads
- Bewertung von Kundenanfragen, Erstellen von Lösungen entsprechend der Kundenanforderung und -erwartung
- Reisetätigkeit deutschlandweit

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker / Meister m/w/d, oder ein abgeschlossenes Studium der Elektro- bzw. Automatisierungstechnik oder vergleichbar
- Berufserfahrung im Vertrieb von Intralogistik- und Automatisierungslösungen
- Sicherer Umgang mit MS- Office Anwendungen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit AutoCad
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft im eigenen Vertriebsgebiet, Führerschein der Klasse B
- Sicherer und vertrauensvoller Umgang mit Kunden
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise

Unser Angebot:

- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem Unternehmen mit einer angenehmen Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Jahresurlaub
- Firmenwagen
- Faire Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld, VWL, betriebliche Altersvorsorge sowie private Krankenzusatzversicherung durch den Arbeitgeber

Überzeugt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte geben sie Ihren frühesten Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung mit an und bewerben sich unter:

PESC Consulting

Postfach 1102 71283 Weissach

E-Mail d.scholz@pesc-consulting.de

Ansprechpartnerin Frau Daniela Scholz Tel. 07044-233234

Geforderte Anlagen: Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse.

Unsere Datenschutzerklärung entnehmen Sie bitte unserer Internetseite

<https://pesc-consulting.de/datenschutzerklaerung>