

Als Experte in der Herstellung regionaler Produkte, steht unser Mandant für Nachhaltigkeit, handgemachte Feinkost Leckerbissen und beliefert die Lebensmittelbranche.

Für das junge, wachstumsstarke Unternehmen mit dem Standort im Raum Stuttgart, suchen wir im Rahmen einer Direktvermittlung, ab sofort eine/n

### **Vertriebsleiter m/w/d mit Perspektive zum Geschäftsführer m/w/d**

Sie sind Profi im Vertrieb, wollen neue Ziele erreichen und bestechen durch Ihre erfolgsversprechende Strategie. Der Umgang mit Menschen macht Ihnen Spaß und Sie übernehmen gerne unternehmerische Verantwortung.

Ihre qualifizierte Ausbildung und Ihre bereits gewonnene Berufserfahrung, bilden eine gute Basis für eine Zusammenarbeit auf hohem Niveau.

#### **Ihre Aufgaben im Einzelnen sind:**

- Strategische Unternehmensentwicklung und Generierung weiteres Wachstum
- Neukundengewinnung durch Netzwerk und Kontakte
- Optimierung der vorhandenen Prozesse und Standards (weitere Digitalisierung)
- Durchführung von absatzsteigernden Maßnahmen (Messen und andere Vertriebsaktivitäten)
- Effiziente Steuerung und Koordination der Organisation und der Mitarbeiter
- Kontinuierliche Weiterentwicklung, stetige Aktualisierung des Produktportfolios
- Dialog mit relevanten Geschäftspartnern (Kunden, Lieferanten und Logistikpartner)

#### **Ihre Qualifikation:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und fundierte Erfahrung im LEH Vertrieb / Management
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Spaß an der Arbeit, positive, authentische Ausstrahlung, Verhandlungsgeschick im Umgang mit Geschäftspartnern
- Hands-on Mentalität sowie eine strukturierte, eigenständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Führerschein der Kl. B

#### **Unser Angebot:**

- Es erwartet Sie ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem jungen, motivierten Team und einer angenehmen Arbeitsatmosphäre
- Hoher Verantwortungs- und Gestaltungsfreiraum (Prokura nach Probezeit, später Möglichkeit auf Geschäftsleitung)
- Flexible Arbeitszeiten nach individueller Absprache mit der Geschäftsführung
- Attraktives Vergütungspaket

#### **Überzeugt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte geben sie Ihren frühesten Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung mit an und bewerben sich unter:

#### **PESC Consulting**

Postfach 1102 71283 Weissach

**E-Mail** [d.scholz@pesc-consulting.de](mailto:d.scholz@pesc-consulting.de)

Ansprechpartnerin Frau Daniela Scholz Tel. 07044-233234

Geforderte Anlagen: Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse.

Unsere Datenschutzerklärung entnehmen Sie bitte unserer Internetseite  
<https://pesc-consulting.de/datenschutzerklaerung>